

## **Sujet : bilan 2009 et les Meilleurs Voeux pour 2010 de l'équipe de MonEboutique.com**

Bonjour à tous,

**Je vous présente tous mes vœux de bonheur et de réussite pour cette année 2010 qui démarre à toute vitesse !**

Prenons le temps de tirer un bilan,  
Grâce aux projets et efforts réalisés, cette année 2009 nous a permis de monter en puissance dans plusieurs domaines et d'envisager un magnifique avenir pour votre groupement d'achat MonEboutique.com :

### **· NOTRE STAND A L'IT PARTNERS 2009**

Consécration de nos 7 années d'efforts et de développement du groupement par la tenue d'un stand à l'IT Partners en février 2009, où nous avons rencontré plus de 180 revendeurs en 3 jours. Au cours de ce salon, nous avons également pu gagner la considération des grossistes, fabricants et acteurs majeurs du marché IT.

### **· FOURNISSEURS**

Nous référençons aujourd'hui plus de 300 fournisseurs en France et à l'étranger : grossistes, fabricants, destockeurs, importateurs, exportateurs, ...  
Chaque semaine, cela nous permet d'enrichir nos bases de données communes, de plusieurs centaines de références de produits en stock et négociés !

### **· VOYAGE AU COMPUTEIX A TAIWAN**

Nous avons organisé la totalité du voyage à Taiwan et Hong Kong pour participer au plus grand salon Informatique du monde le COMPUTEIX.

Grâce à la synergie de nos achats et compétences de l'ensemble des revendeurs du groupement, nous avons pu acheter du matériel directement en Asie (WaterProofSound et autres...).

### **· AJOUTS DE PRODUITS ET SERVICES**

*Nous sommes dans la capacité de répondre à des demandes spécifiques, auprès de vos clients ou prospects, pour lesquelles vous n'avez pas le temps ou le savoir faire.*

*Nous gérons pour vous, la présentation commercial et technique / La recherche de financement/ La rédaction des propositions commerciales/ l'installation technique et la gestion du SAV.*

Les produits et services proposés en 2008/2009:

- Matériel informatique,
- VoIP,
- Copieurs,
- Bornes Multimédia,
- Sauvegarde de données,
- Intervention sur site,
- Sécurité de réseaux et sites internet,
- Vidéo surveillance,
- Géolocalisation, ...

### **· Les NOUVEAUX produits et services à fortes marges :**

- Energies renouvelables (pompes à chaleurs, Photovoltaïques , Eoliennes)
- Création de site internet e-commerce,
- Solution wireless (Adsl ou publicitaire) pour les hôtels et hotspots,
- Récupération de données et de films,
- Serveur de mailing email (exceptionnel !),

- Recrutement pour vos clients,
- Recyclages de matériel et consommable,
- Organisation de voyages d'affaires pour les membres,
- Spécialisation dans l'aide au financement auprès de plus de 20 organismes,
- Réponse à des appels d'offres en votre nom.

#### **· PRESENCE NATIONALE & QUELQUES CHIFFRES**

- Présent sur plus de 12 régions en France,
- Plus de 52 revendeurs actifs dont les chiffres d'affaires varient de 30 000 € à 5 Millions €,
- Une base de données qualifiée de plus de 5626 revendeurs en France,
- Une base mailing mail hebdomadaire de 2606 email Opt-in.

#### **· NOS POINTS FORTS**

- Agencement de boutique,
- Publicité sur vos véhicules,
- Service d'achats à votre disposition,
- Mise en place de votre communication et opérations marketing,
- Centre logistique optimisé et sécurisé (avec des livraisons en 24h),
- Interface d'administration améliorée,
- Création de nouveaux numéros de téléphones régionaux en 02, 03, 04, 05 redirigés vers notre hotline.

#### **· PROJETS 2010**

- Notre priorité et nos investissements seront dirigés vers le développement graphique du front office de votre site e-commerce destiné à vos clients (la tâche est lourde et coûteuse en temps et en argent);
- Intégrer 48 revendeurs supplémentaires pour couvrir toutes les régions de France ;
- Ajouter de nouveaux produits et services à fortes marges ;
- Augmenter nos volumes et forces d'achat communes pour que nous puissions être encore plus compétitifs et ainsi optimiser vos marges ;
- Développement des exclusivités territoriales pour des revendeurs Informatiques, Bureautiques ou Télécoms.
- Embauche de 3 collaborateurs

J'espère que l'année 2010 sera aussi riche que 2009 !

Dans l'attente de recevoir de vos nouvelles et de vous revoir, je vous souhaite une excellente année 2010.

*Je reste à votre disposition pour toute information nécessaire.  
Cordialement et Amicalement (pour les plu intimes)*



#### **Stevens SION**

*Managing director*

Phone: +33(0)1 77 67 00 52

Mobile: +33(0)6 60 29 73 17

Fax: +33(0)1 77 67 00 55

E-mail: [sionstevens@moneboutique.com](mailto:sionstevens@moneboutique.com)



Address: 8 rue Volta - 94140 Alfortville - France

Internet site : <http://www.moneboutique.com>

 Avant d'imprimer, pensez à l'environnement / Before printing, think of the environment